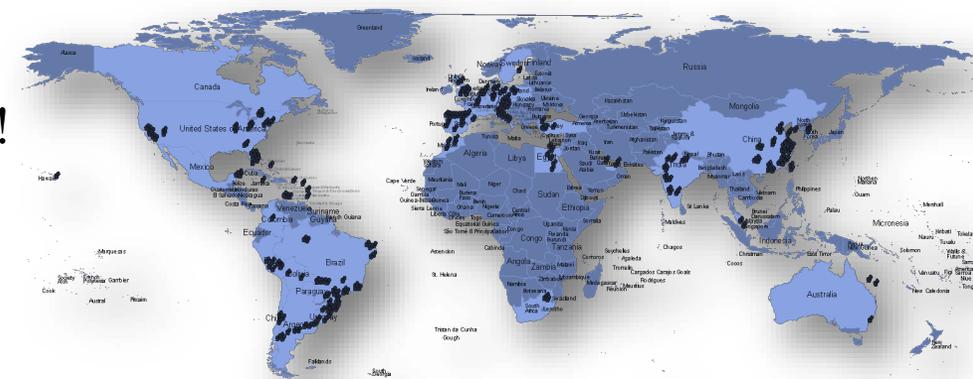




SUA PLATAFORMA INTERNACIONAL

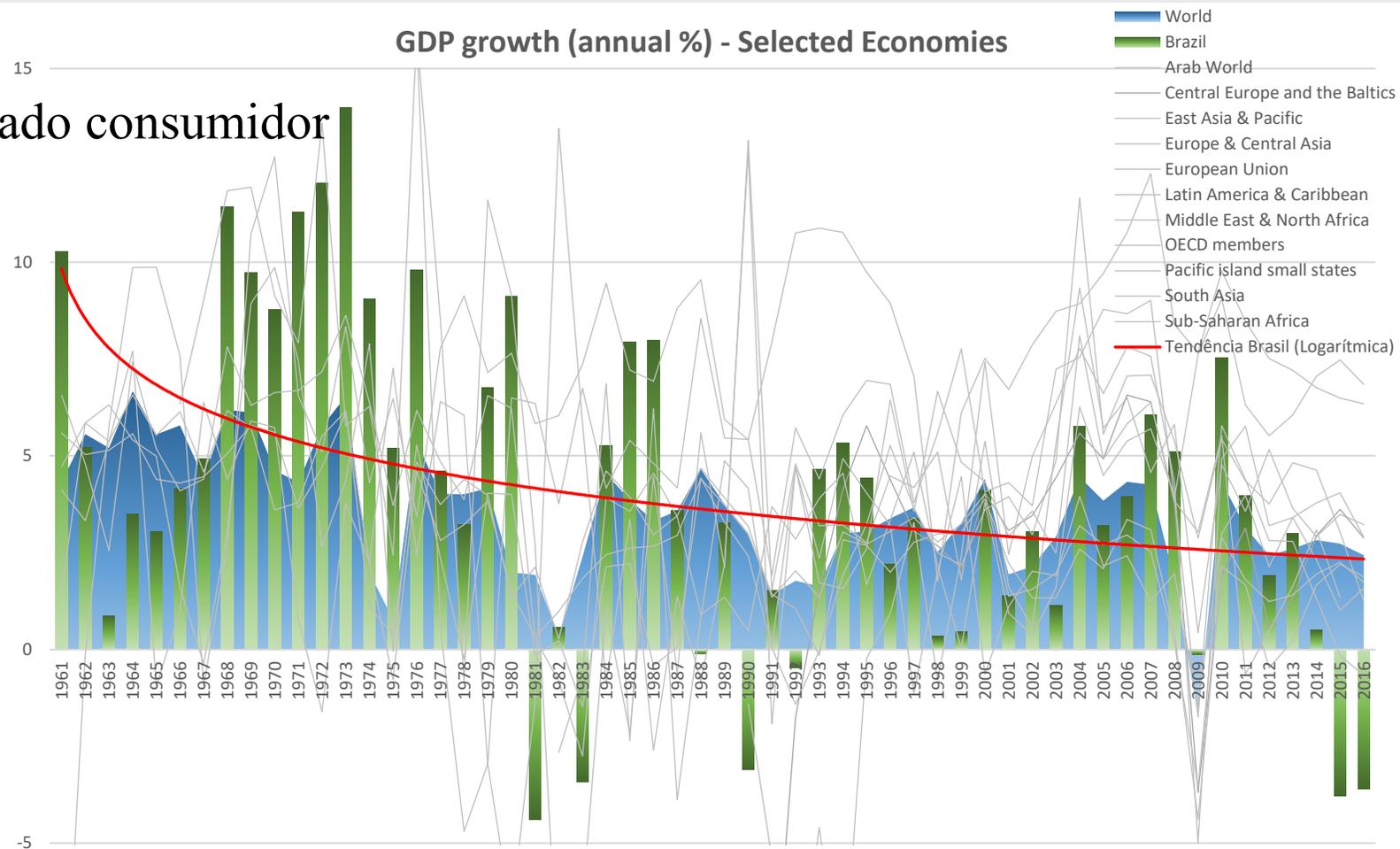
- A UNO MUNDO já iniciou suas atividades com 20 anos de experiência e 40 anos de tradição em comércio internacional, por conta do histórico de sucesso em negociação comercial internacional de nossos agentes.
 - Nossas raízes remontam ao desenvolvimento do comércio internacional brasileiro, ainda na década de 1960, quando o país exportava apenas café, açúcar, algodão e minérios, principalmente para os Estados Unidos.
- A participação de produtos manufaturados nas exportações brasileiras passou de 7% em 1965, para 30% em 1974.
 - Nossa história inicia com a internacionalização do Brasil!
 - 50+ países trabalhados
 - 200+ clientes e parceiros



- A OMC e a ONU, preveem que até 2030 pelo menos 50% do comércio internacional entre empresas se dará de maneira digital.
 - Em 2016 o volume de e-commerce B2B (*Business to Business*) já foi mais que o dobro do B2C (*Business to Consumer*), ultrapassando a marca dos US\$ 500 Bilhões!
- Nossos serviços de B2B PROATIVO para desenvolvimento de mercados internacionais incluem a inserção de sua marca e produtos nas principais Vitrines Internacionais; assim como uma abordagem tradicional à prospecção de clientes.
 - É o fator HUMANO gerando resultados reais entre pessoas e empresas no ambiente digital!

Porquê exportar?

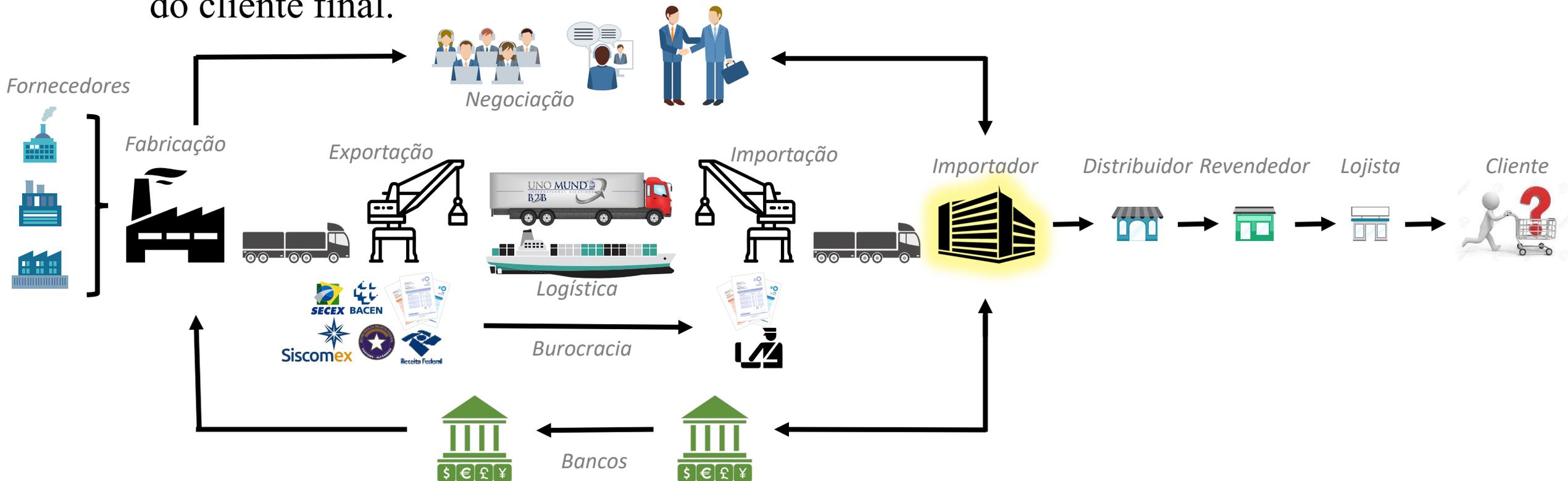
- Aumentar o potencial do mercado consumidor
 - População Brasil: 207.8 Mi
 - População Mundial: 7.3 Bi
- Estabilidade de vendas
 - Diversificação de Riscos
 - Proteção em tempos de crise
 - Economia de escala
 - Aumento da competitividade
- Atualização tecnológica
- Boa imagem institucional



- Modelo tradicional de desenvolvimento de mercados internacionais:
 - Verba anual necessária: R\$ 300 a 400 mil (*sem contar exposição em feiras*)
 - Curva de aprendizado: pelo menos 5 anos
 - Ponto de equilíbrio: normalmente entre o 5º e 7º ano
 - Risco: alto
 - Retorno: incerto

Gestor experiente (<i>difícil de encontrar</i>)	R\$ 10.000
Assistente (<i>estagiário</i>)	R\$ 2.000
Encargos e custos trabalhistas	R\$ 10.000
Estrutura mínima (<i>fibra ótica, telefonia, site, etc.</i>)	R\$ 2.000
Viagens (<i>traslados, estadia, alimentação, comunicação, etc.</i>)	R\$ 10.000
<u>Custo Mensal Aproximado</u>	<u>R\$ 34.000</u>
Custo Anual Estimado	R\$ 400.000
Exposição em feiras internacionais	US\$ \$\$\$.\$\$\$

- Nas cadeias de fornecimento internacional tradicionais, dependemos de um único grande importador com poder de barganha e alta concorrência, e ficamos afastados do cliente final.



- Com acesso a todos os elos da cadeia, criamos demanda desde o consumidor final, otimizando a exposição com menor dependência, margens maiores, e feedback real de mercado.





Global Service Partner



mercado libre
CBT

Como fazemos isso?

- Com experiência, visão, tecnologia, inovação e investimento;
- Com parcerias únicas, IA, big data, bots, H2H
- Colocando sua marca e produtos nas principais vitrines internacionais;
- Empresa habilitada a trabalhar nos principais canais de venda B2B e B2C;
- Plataforma pronta para incluir ainda outros canais, conforme necessário:



Aliexpress
All.Biz
B2Brazil
Become Europe
Bing Shopping
Bonanza
ConnectAmericas
Craigslist
Etsy

Facebook
Fnac
GlobalSources
Google Merchant
Google Shopping
iOffer
JD
Newegg
PriceGrabber

Rakuten
Sears
Tesco
Tmall
Walmart
YHD
Etc.



3tailer	Coriandr	Flubit	LemonStand	RebelsMarket	Suning
Aftora	CraftersTown	Folksy	Linio	Redbubble	The Find
AhaLife	CraftFoxes	Fruugo	MadeltMyself	ScottsMarketplace	TicTail
Allegro	CraftFurnish	Game	Madelt	Sell	TradeDoubler
ArtFire	CraftIsArt	GetPrice	MadeUrban	Shapeways	Trademe
ArtFuly	CraftStar	Gome	Miratis	ShareASale	TradeTracker
Artgallery	Cratejoy	Gumroad	Misi	Shopclues	Treniq
Articents	CreativeMarket	Hitmeister	Nextag	Shophandmade	Twenga
Artisera	Dandelion Alley	Houzz	Offeritem	Shoplo	VIP
Artisouls	Dangdang	IamAttitude	OpenSky	Shoplo	Webgains
ArtizanMade	D'artFineArt	Idealo	Otto	ShopMania	Wigix
ArtPal	DaWanda	IndiaTimes	Pagineprezzi	Shopping	WowThankYou
ArtWeb	eBid	iVANZI	PixMania	ShopPrice	Xoole
Artyah	Etc...	Jet	Pricefalls	Shopzilla	Yandex
Beslist	Ezebee	Jumei	PriceMe	SingleFeed	Yatego
Bestshopping	Fab	Kaola	PriceMinister	SOCexchange	Zalando
Billiger	Fishpond	Kelkoo	PriceRunner	Society6	Zibbe
Blujay	FiveHundredDpx	Kieskeurig	PriceSpy	Spartoo	Etc.
Cdiscount	Flipkart	LeGuide	Real	Storenvi	

- Solução de vendas **UNO MUNDO B2B Proativo**
 - Custos mais baixos, por compartilhamento de recursos
 - Tecnologia de ponta, inovação, visão de futuro, resultados reais
 - Retornos mais rápidos
 - Ponto de equilíbrio em até 2 anos
 - Produtos na vitrine internacional
 - Exposição de marca
 - Otimização de recursos de marketing
 - Baixa dependência de clientes e mercados
 - Maior segurança econômica de longo prazo
 - Assessoria especializada
 - Gerenciamento experiente de processos em todos os elos da cadeia de valor
 - Feedback real de mercado, e contato direto com os clientes



“Parabéns pela ideia. É um ótimo caminho. Muito inovador esse sistema. Sem dúvida é uma ideia muito boa. Ainda não tinha ouvido falar desse tipo de abordagem. Gostei. Desejo muito sucesso!”

Nicola Minervini

Autor de “O Exportador” e outras publicações de referência em comércio exterior

Visite-nos:

WWW.UNOMUNDO.COM.BR

+55 (54) 3021 3111

info@unomundo.com.br

b2b@unomundo.com.br